

Warszawa, 20 kwietnia 2021 roku

300% wzrost w rok – Resi4Rent powiększa ofertę mieszkań w abonamencie

Polski rynek najmu instytucjonalnego rozwija się pomimo pandemii, a wraz z nim na prowadzenie wysuwa się największy prywatny gracz, do którego na koniec I kwartału 2021 r. należało 40% gotowych zasobów. Resi4Rent, które otworzyło w tym roku już dwie nowe lokalizacje, do końca 2021 r. będzie mieć w ofercie ponad 2,3 tys. lokali.

Tylko w I kwartale tego roku Resi4Rent wprowadziło na rynek 600 komfortowych mieszkań w abonamencie. Porównując bieżący kwartał do pierwszych miesięcy 2020 r., liczba mieszkań w ofercie Resi4Rent wzrosła niemalże o 300%. Firma odnotowała także dynamiczny wzrost zainteresowania ofertą. Liczba umów podpisanych przez pierwsze trzy miesiące 2021 r. przewyższa o 100% liczbę zawartych umów w analogicznym okresie 2020 r.

*– Jesteśmy największym profesjonalnym, prywatnym podmiotem na rynku najmu w Polsce. W tym momencie w naszej ofercie są lokale w trzech polskich miastach – w Warszawie, Łodzi i Wrocławiu, gdzie łącznie mieszka aż 2 tys. osób. Już niedługo otworzymy nowe budynki w Gdańsku i Poznaniu. Poza szeroką ofertą, wyróżnia nas elastyczne podejście do klienta. W Resi4Rent wiemy, jak ważna jest wolność, dlatego nasze mieszkania każdy może urządzić sam lub zostawić tę kwestię naszym ekspertom. Gwarantujemy nowe, doskonale zlokalizowane lokale, wybudowane przez największego polskiego dewelopera, a także pełną ich obsługę – od zapewnienia internetu po pomoc techniczną – mówi **Sławomir Imianowski, prezes Resi4Rent.***

Do klientów Resi4Rent należą przede wszystkim młodzi na starcie, single, obcokrajowcy, studenci, a także rodziny z dziećmi i seniorzy. 75% klientów firmy stanowią osoby poniżej 34 roku życia. Najbardziej popularne są mieszkania z salonem z aneksem kuchennym i osobną sypialnią – ponad połowa podpisanych umów dotyczy właśnie lokali dwupokojowych. W celu zagwarantowania najwyższej jakości obsługi klienta, Resi4Rent w niespełna 2 lata zbudowało profesjonalną platformę sprzedaży. Dowodem na zaufanie klientów do ekspertów firmy jest fakt, że umowy zawarte przy wsparciu zewnętrznych agentów rynku nieruchomości stanowią mniej niż 5%.

W wybranych inwestycjach umowa z Resi4Rent może zostać zawarta na minimum 3 miesiące, co jest rzadkością na rynku. W cenie abonamentu lokatorzy mają możliwość korzystania z sieci Wi-Fi, dostęp do panelu pozwalającego m.in. na zarządzanie umowami oraz dedykowane biuro obsługi. Dla cyklistów Resi4Rent przewidziało stojaki na rowery, a zmotoryzowanym lokatorom firma oferuje możliwość wynajmu miejsca parkingowego w garażu podziemnym.

W tym roku Resi4Rent będzie dysponowało 2,3 tys. lokalami w pięciu głównych miastach w Polsce. Pierwsze inwestycje, które firma zrealizowała we Wrocławiu i Łodzi, cieszą się niesłabnącą popularnością i są w pełni wynajęte. Po sukcesie w miastach regionalnych, Resi4Rent rozwija się w Warszawie, gdzie łącznie oferuje już ponad 1 tys. mieszkań w abonamencie. Docelowo, do 2025 r. firma będzie dysponować 10 tys. lokali w sześciu największych polskich miastach – w Warszawie, Krakowie, Łodzi, Wrocławiu, Gdańsku i Poznaniu.

Resi 4 Rent

Ul. Litewska 1
00-581 Warszawa

NIP: 525-264-61-41
REGON: 36369071000000

kontakt@r4r.pl

r4r.pl

Dodatkowych informacji udziela:

Weronika Ukleja
Biuro prasowe
Resi4Rent

T. +48 4 300 300
K. +48 505 024 409
M. wukleja@r4r.pl



Dowiedz się więcej na:
www.r4r.pl

Firma **Resi4Rent** powstała w 2018 r. Jest wspólnym przedsięwzięciem Echo Investment, notowanego na GPW polskiego dewelopera, który posiada 30% udziałów, oraz jednej z wiodących, międzynarodowych firm zarządzających funduszami, która kontroluje 70%.